



EINKAUF-SERVICE: KORREKTE BESTELLUNGEN UND GEPRÜFTE EINGANGSRECHNUNGEN

**Haben Sie genug Zeit für den strategischen Einkauf?
Möchten Sie Ihre Lieferkette zum Wettbewerbsvorteil machen?**

eDOC Aviation Service hilft Ihnen – kompetent und flexibel

Sinkende interne Fertigungstiefen, steigender Wettbewerbsdruck und komplexere Wertschöpfungs-Strukturen lassen die Bedeutung des Einkaufs stetig wachsen. Der Digitalisierungs-Trend verkürzt die Innovationszyklen, fordert jedoch auch eine stärkere Einbindung von Lieferanten. Der Einkauf greift zunehmend in andere Unternehmensbereiche ein, wie Technik oder Vertrieb.

Kurzum: Der Einkauf bietet viel Potenzial, die Wettbewerbsfähigkeit und das Betriebsergebnis entscheidend zu beeinflussen.

Die Ausgangslage

Die Aufgaben in der Beschaffung haben sich in den letzten Jahren tiefgreifend verändert: Die strategische Bedeutung nimmt zu. Gleichzeitig ändern sich die Anforderungen permanent durch regulatorische Vorgaben, Dokumentations-Vorschriften, Compliance oder neuen Regelungen der EU. Ein Beispiel dafür ist der neue Unionszollkodex (UZK), wonach sich Zollvergünstigungen nur mit aktuellen Präferenznachweisen für Zukaufteile in Anspruch nehmen lassen.

Ihre Vorteile

- Langjährige Erfahrung im Einkauf-Service
- Kostensenkung durch wirtschaftliche Beschaffungsprozesse
- Jederzeit kompetente Ansprechpartner
- Flexibles Service Center-Konzept
- Sicherstellung von Budget- und Kostenrahmen

Das Problem

Die komplexen Geschäftsbeziehungen im Einkauf bedeuten viele Routine-Tätigkeiten, die Kapazitäten binden und von strategischen Aufgaben ablenken. Trotzdem sind sie essenziell und dürfen nicht vernachlässigt werden. Ein Outsourcing ist nicht immer erwünscht, weil Unternehmen die Kontrolle über ihren Einkauf behalten wollen.

Doch es gibt eine Alternative, in dem man die Aufgaben neu strukturiert: Strategische Funktionen verbleiben bei Ihnen – die repetitiven Aufgaben übernehmen wir als Ihr Einkaufs-Dienstleister.



Unser Einkauf-Service schafft Mehrwerte

- Nachhaltige, effiziente und kostenorientierte Abwicklung mit klarer Organisation
- Klare Wertschöpfungs-Strukturen und 100 % Transparenz durch Abwicklung in Ihrem ERP-System
- Weiterentwicklung Ihrer Unternehmensabläufe – Orientierung an unserer Best Practice

Unsere Lösung

Wir unterstützen Sie pragmatisch und praxisbezogen im Einkauf. Gemeinsam mit Ihnen erarbeiten wir in Workshops, welche Tätigkeiten, Waren- oder Materialgruppen wir mit unserem Einkauf-Service übernehmen können.

Unsere Spezialisten integrieren sich voll in Ihre Organisation, übernehmen die Aufgaben vor Ort oder in einem unser Service Center, so dass Sie sich auf die strategischen und taktischen Aufgaben konzentrieren können.

Unsere Einsatzmöglichkeiten

Lieferantenerklärungen: Formale Prüfung von Lieferantenerklärungen, Klärung fehlerhafter Dokumente mit Ihren Lieferanten

Sourcing Capability: Weltweite Recherche nach freien Kapazitäten zum Beispiel für Fremdreparaturen

Quote Approval: Einholen und Verarbeiten von Kostenvoranschlägen

Rechnungsklä rung: Kontrolle von Eingangsrechnungen, Identifikation falscher Rechnungsbeträge, Überprüfen von Garantie- und Gewährleistungsfällen, Gutschriftenforderungen

Wareneingangsklärungen: Formale Prüfung der Wareneingangsbelege, inklusive Klärung fehlerhafter Stammdaten

Preis anfragen: Weltweite Recherche von Listenpreisen für definierte Warengruppen

Stammdatenpflege: Für Kreditoren- und Debitoren

Warengruppenmanagement: Zur Unterstützung eines aktiven Preis-Managements

Über uns

Wir, die eDOC Aviation Service, unterstützen Unternehmen bei der technischen, kommerziellen und der zollrechtlichen Stammdatenpflege. Wir agieren seit mehr als 15 Jahren und bieten eine Kombination aus klassischer Unternehmensberatung & praktischer Umsetzung, die bundesweit einmalig ist.

Unser Einkauf-Service schafft Freiräume für strategische Aufgaben. Als inhabergeführter Dienstleister können wir auf mehr als 200 realisierte Projekte im Management technischer Informationen zurückblicken und beschäftigen heute über 150 Mitarbeiter in Hamburg, Frankfurt/M. und München.

Unser Angebot reicht von Analyse über Projektierung und Implementierung bis zur täglichen Leistungserbringung mitsamt permanentem Qualitätsmanagement – bei Kunden vor Ort oder in unseren Service Centern.

Kontakt

Nutzen Sie unsere Service Center, um Ihr Tagesgeschäft individuell und nachhaltig zu entlasten. Profitieren Sie von unserem Know-how.

Nehmen Sie Kontakt auf:

vertrieb@edoc-as.de

Tel. +49 (0)40 / 524 73 98 - 00

Fax +49 (0)40 / 524 73 98 - 98

Weitere Infos:

www.edoc-as.de/einkauf-service